

EDI

L'ESSENTIEL DE LA DISTRIBUTION INFORMATIQUE

CHANNEL • VAR • ESN • MSP • GROSSISTES

Avril 2015 - Numéro 47 - 10 €



PORTRAIT P.16

Patrice Bideau
Directeur des opérations
de Brother France
Retour aux sources



Meg Whitman,
CEO de HP

ÉVÈNEMENT P.22

HP
Une scission opérée
dans la douceur

ACTUALITÉS P.26

Ingram DC/POS
en piste pour
de nouveaux défis

VMware accompagne
ses partenaires dans
le service

Intel Security compte
décoller avec son réseau

La première étape prometteuse
du Roadshow Actual Systèmes

DOSSIER P.96

LES TÉLÉCOMS, UN APPEL D'AIR POUR LE CHANNEL



ENTRETIEN P.40

Olivier Ondet
VP marketing d'Orange Applications for Business
*« Nous jouons tous les rôles
dans la chaîne de valeur »*

ACCELERATE TOUR 2015

ACTUAL SYSTÈMES RÉALISE UNE PREMIÈRE ÉTAPE PROMETTEUSE



Carton plein à Aix-en-Provence, où le grossiste donne le coup d'envoi du premier roadshow de son histoire. Les prochaines étapes le mèneront au cours du printemps à Strasbourg, Lille et Rennes.

Une trentaine de revendeurs réunis dans le cadre élégant d'un château provençal.

Pour un coup d'essai, c'est un coup de maître. Une trentaine de revendeurs se sont retrouvés, ce 11 mars, dans le jardin d'un château provençal blotti à l'orée d'Aix-en-Provence. Là, sous une grande tente dressée pour l'occasion, les dirigeants du grossiste Actual Systèmes, maître de cérémonie d'un jour, ont accueilli un florilège de partenaires constitutifs de leur environnement. De quoi réjouir Alain Cadot, qui préside aux destinées de l'entreprise. « *Nous sommes votre esprit, votre demande, votre parole auprès de ces grands fournisseurs, a-t-il assuré. Cette journée est conçue pour couvrir tous les sujets afférents à la mobilité et à l'infrastructure.* » De fait, l'économie numérique balance logiquement entre ces deux pôles : celui de la mobilité, qui incarne les usages présents et à venir, et celui de l'infrastructure, qui fournit en coulisses la puissance de calcul et autorise le fonctionnement de l'ensemble.

Pédagogie de l'offre et des usages

Illustration de cette tendance chez Fujitsu. Didier Common, son directeur des ventes Channel, a détaillé « *une offre allant de la petite tablette au supercalculateur* ». Et d'évoquer en filigrane une annonce phare conçue pour les revendeurs, en l'occurrence l'arrivée imminente d'une technique d'identification de l'utilisateur de smartphone par son... iris ! Un procédé inédit, qui s'ajoutera à la méthode de reconnaissance veineuse opérationnelle chez Fujitsu depuis son dévoilement au CeBIT 2014. Le groupe HP, présent lui aussi à ce rendez-vous décidément très couru, a préféré insister sur l'ubiquité,

le nomadisme, et tous les éléments qui concourent à la mobilité. « *En 2015, la mobilité aura un impact encore plus important qu'internet à la fin des années 1990* », estime pour sa part Léa Baty, junior chef de produit chez HP France. Elle prend pour archétype de cette tendance le tout nouveau HP Spectre 360, récemment mis sur le marché. Celui-ci se présente comme une sorte d'ultranotebook-tablette « *qui se retourne complètement* » (photo ci-dessous). En marge de la réunion, et pour les revendeurs désireux d'en savoir un peu plus sur l'offre d'HP et ses applications innovantes, Léa Baty a fait la démonstration d'un dispositif, intitulé Slate, qui permet de prendre des notes sur papier, celles-ci étant alors immédiatement retranscrites sur la tablette. Chez APC (groupe Schneider Electric), spécialiste des baies et des onduleurs, l'accent a été mis sur un procédé de climatisation innovant, qui implique la dissociation des flux d'air chaud et d'air froid dans les salles machine et les data centers. Dans ce système, on ne refroidit pas de l'air chaud pour en faire du froid, et inversement. « *Nous avons observé que l'usage de cette technique réduisait jusqu'à 30 % la consommation électrique* »,

constate pour s'en féliciter Pierre Monier, Partner Account Manager. Quant à Olivier Singez, directeur commercial du fabricant de matériel réseau D-Link, il déclare, en amorce de son propos, que « *le marché de l'IP Surveillance est un vecteur d'opportunités et de marges* ». Mais il n'y avait pas que des représentants du « hard » sous le pâle soleil d'Aix. Le financeur Mile, par exemple, était représenté par Nathalie Rousseau, ingénieur commercial, qui a vanté les mérites de la location courte durée,



Comme son nom l'indique, le HP Spectre 360 pivote à 360 degrés, et passe en mode chevalet, tente, tablette ou portable.

« Cette journée est conçue pour couvrir tous les sujets afférents à la mobilité et à l'infrastructure »

Alain Cadot, président d'Actual Systèmes

« formule à grand succès auprès des mairies, des salons et des organismes de formation ». Microsoft, lui aussi, était descendu dans le Midi. Émilie Deneuve, Partner Sales Executive, a évoqué à juste titre les performances techniques et commerciales de Windows Phone et Windows 10. Ce dernier point a été repris et amplifié par Julie Fritel, chef de produit Windows. Elle a mis en valeur l'aspect universel de ce système d'exploitation, qui forme désormais « un seul et même OS pour les applications, la sécurité, le management et la plate-forme de déploiement ». Un constat largement partagé par Émilie Deneuve, qui souligne que, chez Microsoft, « on essaie de plus en plus de "leverager" la partie services ».

Le cap est mis sur les services devant une assistance studieuse

Les services, justement. En conclusion de cette première étape du roadshow d'Actual Systèmes, les dirigeants réaffirment cette orientation qui représente, à leurs yeux, l'essentiel. Le responsable activité services IT, Christophe Bresson, le rappelle haut et fort au moment de clore la journée.

« On vient en complément, pour la formation, ou à chaque fois que c'est nécessaire, et que vous



en éprouvez le besoin. Par exemple, pour faire vos premières virtualisations. » Apparemment convaincant car il règne dans la salle une ambiance studieuse, attentive, respectueuse même... C'est le cas de le dire à propos des revendeurs, les faits parlent pour eux. D'abord, il faut bien savoir que des grossistes à dimension internationale n'obtiennent pas toujours le même succès dans des circonstances similaires. Et des professionnels qui consacrent une journée à se renseigner sur les grands mouvements qui agitent l'univers numérique, ont une priorité : apprendre et comprendre pour mieux anticiper. Du côté de la puissance invitante comme de celui des participants, la réalité s'impose : la pédagogie n'est pas l'ennemie du business. C'est même tout le contraire. Il faut savoir perdre du temps pour être sûr d'en gagner. ■

Les prochaines dates de l'Accelerate tour 2015

15 avril, Strasbourg ■ 20 mai, Lille ■ 17 juin, Rennes ■ Inscriptions : actualsystemes.fr

Entrez dans le monde de la surveillance réseau !

PRTG est une solution de supervision simple, fiable et globale de votre réseau qui répond à un marché en forte croissance.

Créer de nouvelles opportunités:

- En accédant au marché de la surveillance réseau de manière simple
- En proposant PRTG à tous vos projets, même complexes
- En conseillant vos clients et en les aidant à installer PRTG

**DEVENEZ
PARTENAIRE**
[www.paessler.fr/
partenaires](http://www.paessler.fr/partenaires)

